

講座No. 05
(6時間コース)

ビジネス・ プレゼンテーション講座

講座概要

～聞き手を動かす伝え方を学ぶ～ 「伝える」から「動かす」へ
ビジネスにおいて成果を出すためのプレゼンテーション力を磨く講座です。
この講座では、聞き手の心をつかみ、聞き手の行動を促すためのスキルを
学びます。説得力のあるプレゼンを目指す方の参加をお待ちしております。

こんな方にお勧め!

- ✓ 説得力のあるプレゼンでビジネスの成果を高めたい方
- ✓ プレゼンの準備に不安があり、スキルアップを目指したい方
- ✓ チームやプロジェクトをリードし、影響力を発揮したい方

講座のポイント

- ✓ **プレゼンテーションとは**
「主張を伝える」だけでなく、聞き手に行動を促す方法を学ぶ。ピラミッド
ストラクチャーやナンバリング・テクニック、CRF法/PREP法/SDS法など、
論理的で説得力のあるプレゼンの本質を理解する
- ✓ **伝えるべきメッセージを構想する**
「構想」がプレゼン成功のカギとなります。ターゲットや目的を定め、ペル
ソナ設定やニーズの明確化を通じて、提案内容および伝えるべきメッセ
ージを結晶化する。聞き手を引き込むストーリー構成の作り方を学ぶ
- ✓ **プレゼンテーションの準備**
さらに最新のビジュアルコミュニケーション・テクニックを通して、分か
りやすいスライド作成のポイントを理解する
- ✓ **プレゼンテーション実践テクニック**
アイコンタクトやボディランゲージなどの実践テクニックを習得する

過去、プレゼンの目的は、聞き手に「伝えること」でした。
今は、聞き手を「動かすこと」です。新しいプレゼン技術を身につけましょう！



講座の詳細な内容は、
KEN'Sマーケティングの
Webサイトからご確認
いただけます

<https://www.kensmktg.com>